

Тема 6

Государственные меры поддержки экспортеров

Финансовые меры поддержки экспорта

1. Кредиты - ГК «Внешэкономбанк»

ЗАО «Росэксимбанк»

ОАО «МСП Банк»

- ✓ предоставление льготных экспортных кредитов

ГК «Внешэкономбанк»

- ✓ предоставление экспортных кредитов с субсидированием процентной ставки

2. Страхование - ОАО «ЭКСАР»

- ✓ Страхование кредита покупателю
- ✓ Страхование кредита поставщика
- ✓ Страхование рисков по аккредитиву
- ✓ Комплексное страхование экспортных кредитов
- ✓ Страхование инвестиций
- ✓ Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера
- ✓ Страхование экспортного факторинга

3. Гарантии - ЗАО «Росэксимбанк»

Государственные гарантии в обеспечение обязательств экспортера и иностранного покупателя

Нефинансовые меры поддержки экспорта

1. Информационно-консультационные меры

- Торговые представительства Российской Федерации в иностранных государствах
- Региональные центры поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства
- Европейский информационный корреспондентский центр

2. Устранение барьеров для экспорта

- ✓ улучшение условий по доступу товаров и услуг на внешние рынки - Минэкономразвития России
- ✓ упрощение таможенных процедур - Минэкономразвития России
- ✓ устранение административных барьеров - АНО «АСИ»

3. Промоутерско-организационные меры,

Минэкономразвития России

Торговые представительства Российской Федерации в иностранных государствах

Региональные центры поддержки экспортно-ориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства

в том числе

✓ реализация паспортов проектов российских компаний и регионов - Минэкономразвития России, торговые представительства Российской Федерации в иностранных государствах

✓ поддержка выставочно-ярмарочной деятельности - Минпромторг России

✓ бизнес-миссии Минэкономразвития России - Минэкономразвития России, торговые представительства Российской Федерации в иностранных государствах

✓ межправительственные комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между Российской Федерацией и иностранными государствами - Минэкономразвития России

✓ российские Деловые советы с зарубежными странами - Торгово-промышленная палата Российской Федерации, Российский союз промышленников и предпринимателей

Финансовая поддержка экспорта

Внешэкономбанк - координатор деятельности по финансовой поддержке экспорта и рассмотрению заявок на получение такой поддержки в режиме «одного окна»

Консультации по вопросам финансовой поддержки экспорта:

Департамент финансирования экспорта

Тел.: +7 (495) 721-18-63

Факс: +7 (495) 721-92-91

Е-mail: export@veb.ru (с пометкой «для Департамента финансирования экспорта»)

Государственные гарантии Российской Федерации в иностранной валюте

– письменное обязательство Правительства РФ либо Минфина России экспортеру или российскому или зарубежному банку **отвечать полностью или частично** за неисполнение перед ним обязательств другой стороной соглашения по контракту/финансовому обеспечению.

Нормативная база:

Постановление Правительства РФ от 1 ноября 2008 г. N 803 «Об утверждении правил предоставления государственных гарантий Российской Федерации в иностранной валюте для оказания государственной поддержки экспорта промышленной продукции (товаров, работ, услуг)» (в ред. от 23.03.2015)

Агент Правительства РФ по предоставлению государственных гарантий

ЗАО «Росэксимбанк» www.eximbank.ru

Ключевые условия предоставления государственных гарантий:

- ✓ бесплатная выдача
- ✓ бесплатное оформление документации
- ✓ иностранная валюта
- ✓ покрытие – 85-95% суммы сделки
- ✓ срок - до 20 лет
- ✓ товары определенной номенклатуры

NB: Перечень промышленной продукции, при осуществлении экспорта которой оказывается государственная гарантийная поддержка (распоряжение Правительства РФ от 21 сентября 2004 г. №1222-р в ред. от 19.06.2013)

Государственные гарантии предоставляются в пользу:

- российских и зарубежных банков-кредиторов
- российских экспортеров

Государственные гарантии покрывают платежные обязательства:

- ✓ иностранных государств по привлеченным кредитам, выданным суверенным гарантиям и прямым контрактам при закупках российской промышленной продукции;
- ✓ иностранных компаний – импортеров российской промышленной продукции по контрактам и привлеченным на эти цели кредитам;
- ✓ банков стран импортеров по привлеченным ими кредитам и предоставленным гарантиям по сделкам с российскими экспортерами;
- ✓ российских экспортеров по кредитам, привлеченным для финансирования экспортных контрактов.

Сроки предоставления государственных гарантий (max):

- ✓ потребительские товары – 5
- ✓ машины, механизмы, оборудование и транспортные средства – 7
- ✓ промышленное (комплектное) оборудование – 11
- ✓ летательные и космические аппараты, морские и речные суда – 14
- ✓ инвестиционные проекты «под ключ», реализуемые в иностранных государствах – 14
- ✓ атомные электростанции и оборудование для них – 20

Перечень необходимых документов -

http://www.eximbank.ru/state_support/documents_list/documents_list_1.doc

Анкета экспортера

http://www.eximbank.ru/state_support/documents_list/form_1.doc

Анкета банка-кредитора

http://www.eximbank.ru/state_support/documents_list/form_2.doc

Виды государственных гарантий

1. Государственные гарантии в пользу **экспортера**, либо российского или иностранного банка-кредитора в обеспечение платежных обязательств иностранного импортера или банка (заемщика или гаранта), либо иностранного государства.
2. Государственные гарантии по заимствованиям ЗАО «Росэксимбанк», осуществляемым для кредитования российских экспортеров, иностранных импортеров, банков-нерезидентов и иностранных государств, предоставляемого для финансирования экспорта российской промышленной продукции.
3. Государственные гарантии ЗАО «Росэксимбанк» по обязательствам российских экспортеров перед банком-агентом по выставленным банком-агентом банковским гарантиям.
4. Государственные гарантии в обеспечение исполнения обязательств ЗАО «Росэксимбанк» по операциям по торговому финансированию, связанным с экспортом промышленной продукции.
5. Государственные гарантии по обязательствам ЗАО «Росэксимбанк» по банковским гарантиям, выставленным по обязательствам российских экспортеров, а также в пользу российского экспортера и банка-кредитора.

Льготное кредитование иностранных покупателей

Получатели услуги: российский экспортер и иностранный покупатель российской продукции или его банк

Описание услуги: Совместный продукт Внешэкономбанка и ОАО «ЭКСАР» по предоставлению экспортного кредита (или кредитной линии) и его страхованию для финансирования приобретения иностранными покупателями продукции российского производства

Сумма экспортного контракта: не менее 2 000 000 долларов США или эквивалента данной суммы в российских рублях или евро

Экспортируемая продукция: продукция (в отдельных случаях компоненты, являющиеся частью другой продукции), произведенная в РФ, в том числе высокотехнологичная продукция

Соответствие продукции **основным отраслевым приоритетам** инвестиционной деятельности Внешэкономбанка:

- авиастроение и ракетно-космический комплекс
- судостроение
- электронная промышленность
- атомная промышленность, в том числе атомная энергетика
- тяжелое, транспортное, специальное и энергетическое машиностроение
- металлургия (производство специальных сталей)
- деревообрабатывающая промышленность
- оборонно-промышленный комплекс
- агропромышленный комплекс
- стратегические компьютерные технологии и программное обеспечение
- информационно-коммуникационные системы
- медицинская техника и фармацевтика

Основные условия получения кредита покупателю

Сумма кредита - не менее 1 700 000 долларов США или эквивалента в российских рублях или евро.

Если кредит или кредитная линия предоставляется на срок свыше двух лет:

- ✓ максимальная сумма кредита не должна превышать 85% от стоимости экспортного контракта
- ✓ не менее 15% от стоимости экспортного контракта должны уплачиваться иностранным покупателем российскому экспортеру в качестве **предоплаты**
- ✓ срок погашения Кредита покупателю не может превышать определенный срок (от 8,5 до 10 лет), в зависимости от категории страны, в которой зарегистрирован заемщик

Исключение (срок м.б. больше): экспорт, связанный с морскими судами, атомными электростанциями, гражданскими воздушными судами, возобновляемыми источниками энергии и гидротехническими проектами

Условия страхования кредита ОАО «ЭКСПАР»

- ✓ сделка соответствует антикоррупционным рекомендациям ОЭСР и рекомендациям ОЭСР в отношении влияния на окружающую среду и социального воздействия;
- ✓ уровень риска приемлем для ОАО «ЭКСПАР» и Внешэкономбанка

Страхование экспортных кредитов

ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСАР) www.exiar.ru.

Продукты ОАО «ЭКСАР» предназначены для защиты российских экспортеров (а также финансирующих их банков) от риска неплатежа иностранного контрагента по:

- экспортным кредитам;
- экспортным поставкам, осуществляемым на условиях отсрочки платежа;
- подтвержденным аккредитивам.

Основные условия страхования:

По каждой сделке покрывается до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% - в случае коммерческого риска

Преимущества страхования в ОАО «ЭКСПАР»:

- договор страхования может выступать обеспечением по кредиту, который экспортер привлекает для реализации экспортного контракта
- конкурентоспособные финансовые условия экспортных сделок
- снятие административной ответственности и санкций, предусмотренных КоАП и валютным контролем, за непоступление валютной выручки в Российскую Федерацию
- отнесение стоимости страховой премии ЭКСАР на расходы организации (НДС не облагается)

Процедура рассмотрения экспортного проекта и заключения договора страхования:

1. Проведение первичных переговоров; направление информации для анализа возможности предоставления страхового покрытия в ЭКСАР (информация об экспортере, покупателях, условиях экспортного контракта, условиях финансирования сделки).
2. Проведение предварительной оценки рисков по проекту – предварительное заключение о возможности предоставления страхового покрытия ЭКСАР.
3. При наличии экспортного контракта, а также всей необходимой информации по проекту – структурирование сделки, проведение андеррайтинга и оценки рисков (с учетом страновых рисков и результатов изучения проекта и финансового состояния покупателя).
4. Формирование заключения (определение условий и стоимости страхования).
5. Подготовка и направление коммерческого предложения страхователю.
6. Подготовка и согласование проекта договора страхования.
7. Подписание договора страхования.

Документы, необходимые для рассмотрения экспортного проекта:

- Заявление на страхование с описанием экспортного проекта
- Информация об иностранном контрагенте, включая финансовую отчетность (баланс, отчет о прибылях и убытках)
- Экспортный контракт или его проект
- Кредитное соглашение (аккредитив) или его проект

Размер страховой премии определяется исходя из следующих факторов:

- финансовое состояние должника
- уровень риска, связанный с иностранным государством
- сумма и срок экспортного кредита
- доля собственного удержания риска страхователем
- страховая сумма (лимит страховой ответственности), страховая стоимость и их соотношение
- иные факторы, установленные правилами страхования по отдельным продуктам

Финансирование экспортных операций Внешэкономбанком

- *предэкспортное финансирование*
- *экспортное финансирование*
- *банковские гарантии*

Предэкспортное финансирование

Получатель услуги: российский экспортер, осуществляющий экспорт товаров, работ, услуг

Экспортное финансирование

Получатель услуги: иностранные заемщики, привлекающие финансирование в целях приобретения российской продукции и услуг (импортеры, иностранные банки-кредиторы, осуществляющие финансирование иностранных покупателей, министерства и ведомства иностранных государств и т.д.)

Банковские гарантии

Получатель услуги: российский экспортер, осуществляющий экспорт товаров, работ, услуг, а также иностранные покупатели российской продукции (товаров, работ и услуг)

Условия получения поддержки:

Соответствие проекта основным отраслевым приоритетам инвестиционной деятельности Внешэкономбанка:

- авиастроение и ракетно-космический комплекс;
- судостроение;
- электронная промышленность;
- атомная промышленность, в том числе атомная энергетика;
- тяжелое, транспортное, специальное и энергетическое машиностроение;
- металлургия (производство специальных сталей);
- деревообрабатывающая промышленность;
- оборонно-промышленный комплекс;
- агропромышленный комплекс;
- стратегические компьютерные технологии и программное обеспечение;
- информационно-коммуникационные системы;
- медицинская техника и фармацевтика

Кредитование малого и среднего бизнеса ОАО "МСП Банк"

-реализация Программы финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства

- использование сети региональных банков-партнеров www.mspbank.ru

Сроки кредитования: 6 месяцев – 7 лет (в зависимости от срока окончательного погашения банком-партнером своей задолженности перед ОАО «МСП Банк»).

Суммы кредитования: до 150 млн. рублей.

Ставки:

- ✓ процентная ставка и иные платежи - банк-партнер в зависимости от качества обеспечения и финансового положения предприятия;
- ✓ средневзвешенная ставка по портфелю кредитов, выданных банками-партнерами по программе МСП Банка, составляет 12,88%

Обеспечение по кредитам (75% от суммы основного долга):

- ✓ залог зданий, сооружений (ипотека), товарно-материальных ценностей, автотранспорта, иного ликвидного движимого имущества
- ✓ банковская гарантия
- ✓ поручительство третьих лиц и иные виды обеспечения

Требования к субъекту МСП

(см. Положение о стандарте кредитования ОАО «МСП Банк» субъектов малого и среднего предпринимательства)

1. Соответствие требованиям ФЗ-209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» 2007 г.
2. Отсутствие картотеки неоплаченных расчетных документов по уплате налогов и сборов по расчетным счетам субъекта МСП, открытым банком-партнером
3. Отсутствие фактов нецелевого использования ранее полученных средств финансовой поддержки, реализуемой ОАО «МСП Банк»
4. Положительная деловая репутация (отсутствие негативных сведений о репутации) по оценке банка-партнера

Финансирование экспортных операций ЗАО Росэксимбанк

- государственный специализированный Российский экспортно-импортный банк (создан в 1994 году) выполняет функции агента Правительства Российской Федерации по осуществлению государственной финансовой поддержки российского экспорта

www.eximbank.ru

Услуги Росэксимбанка по финансированию экспортных проектов:

- государственные гарантии
- экспортные кредиты, синдицированные кредиты
- предэкспортное финансирование
- банковские гарантии и контргарантии

Региональные программы поддержки экспорта



ЦЕНТР РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА
Приморского края

АНО «Центр развития экспорта Приморского края» создан Администрацией Приморского края в октябре 2013 года

г. Владивосток, ул. Карла Жигура, 26а
<http://exportvl.ru>

Цели:

- ✓ стимулирование и вовлечение субъектов малого и среднего предпринимательства Приморского края во внешнеэкономическую деятельность
- ✓ оказание информационно-аналитической, консультационной и организационной поддержки внешнеэкономической деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства Приморского края
- ✓ содействие выходу субъектов малого и среднего предпринимательства Приморского края на международные рынки товаров, услуг и технологий
- ✓ содействие повышению конкурентоспособности и эффективности деятельности

Национальные институты, оказывающие поддержку экспортерам, в Российской Федерации

1. Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)
2. ОАО Банк ВТБ
3. Сбербанк России
4. Российский экспортно-импортный банк (ЗАО «Росэксимбанк»)
5. Европейский Информационный Корреспондентский Центр в России
6. Торгово-промышленная палата Российской Федерации
7. Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСПАР)